

Licenciatura en Mercadotecnia

MODALIDAD A TU RITMO



Licenciatura en Mercadotecnia

¿Te gustaría desarrollarte profesionalmente en una de las carreras con mayor campo de acción en la actualidad? Entonces la Licenciatura en Mercadotecnia de UTC es una gran opción para ti.

Los egresados de esta carrera en UTC, son profesionistas capaces de generar estrategias para construir relaciones rentables entre productos y/o servicios para sus consumidores. Esto es posible gracias a nuestro plan de estudios que abarca desde el marco teórico de la mercadotecnia, la investigación de mercados, la publicidad y promoción, hasta la administración de ventas, la mercadotecnia industrial, mercadotecnia de servicios, etc.

Al concluir tu carrera serás capaz de establecer contacto entre organizaciones y consumidores de bienes tangibles e intangibles para alcanzar objetivos organizacionales, así como de desarrollar habilidades para despertar necesidades y deseos en los consumidores definiendo objetivos y metas orientados al crecimiento social, organizacional y humano.

Competencias del interesado

- Compromiso social con espíritu de servicio.
- Personalidad curiosa, inclinada a la investigación y el análisis.
- Tener facilidad de expresión oral y escrita para exponer sus ideas.

Plan de Estudios

- Fundamentos de matemáticas - Teoría general de la administración - Interpretación de textos y contextos - Economía general	- Comunicación y redacción empresarial - Fundamentos de contabilidad - Participación ciudadana - Análisis de datos	- Investigación - Matemáticas para los negocios - Liderazgo y toma de decisiones - Planeación estratégica
- Economía aplicada - Optativa - Mercadotecnia general - Operaciones	- Economía para los negocios - Optativa - Ética y responsabilidad social - Innovación y tecnologías de la información.	- Mercadotecnia integral - Marco legal de la mercadotecnia - Inteligencia emocional y resiliencia - Optativa
- Mercadotecnia estratégica - Análisis e investigación de mercados - Neuromarketing y comportamiento del consumidor - Publicidad	- Mercadotecnia digital - Análisis de precios - Derecho laboral y empresarial - Optativa	- Estrategias de ventas - Inteligencia de negocios - Formulación de proyectos - Optativa

Áreas de formación:	TOTAL DE CRÉDITOS 300
Área integral	Desarrollas competencias que incrementan tus posibilidades de empleabilidad y que son clave para todo profesional. Promueven el trabajo colaborativo a partir de proyectos interdisciplinarios con opciones de contenido internacional.
Área general	Desarrollas competencias disciplinares en interacción con carreras afines, analizando las oportunidades que existen en los sectores de mayor ocupación.
Área especializada	Desarrollas competencias para el éxito profesional a través del dominio de destrezas, funciones y tareas específicas de tu profesión.
Optativas	Diversifica y complementa tus conocimientos con distintos contenidos que fortalecen tu perfil profesional.

Plan de estudio flexible por lo que la secuencia y orden de las asignaturas está sujeta a cambios que la universidad comunique al inicio de cada cuatrimestre.

Ventajas de estudiar a tu ritmo

-  Aula Virtual disponible las 24 horas los 7 días de la semana con acceso a herramientas que facilitan el aprendizaje como: Actividades interactivas y quiz de evaluación.
-  Microcápsulas grabadas en video de alta calidad para una experiencia educativa integral.
-  Modelo educativo basado en el aprendizaje activo de los estudiantes, promoviendo el saber hacer, desarrollando las habilidades clave para la empleabilidad.
-  Biblioteca Digital con cientos de recursos bibliográficos, por lo que no se necesita invertir en libros.

Campo laboral

- Agencias de publicidad.
- Organizaciones no lucrativas.
- Consultorías para medios de comunicación e instancias gubernamentales.
- Investigación de mercados para el desarrollo y/o comercialización de productos y servicios.
- Desarrollo estratégico de marca para empresas privadas nacionales e internacionales.

Perfil del egresado

Como Licenciado en Mercadotecnia serás capaz de:

-  Formar parte de organismos públicos y privados de comercio exterior.
-  Ser especialista en la identificación de las necesidades, hábitos y tendencias del consumidor.
-  Aplicar tus habilidades de innovación para el desarrollo y comercialización de productos y/o servicios.
-  Contar con las competencias necesarias para diseñar y ejecutar estrategias de comunicación para diversas industrias.

Requisitos de ingreso

- ☐ Acta de nacimiento (En buen estado)
- ☐ CURP (Nuevo formato)
- ☐ Identificación oficial (IFE/INE)
- ☐ Certificado de Bachillerato (Legalizado)

Se requiere de una computadora con acceso a Internet.

EN UTC

Tú eres el cambio

Regístrate en
mimovil.com.mx/utc

COMIENZA UNA
EXPERIENCIA
QUE **TRANSFORMA**

 **56 2969 1857**